

Wir suchen **ab sofort** für unsere Kunden **deutschlandweit**

Junior Key Account Manager mit Reisebereitschaft (m/w)

Sikom Software GmbH

Wir unterstützen unsere Kunden bei einer einfachen und effektiven Kundenkommunikation. Dazu entwickeln wir seit 20 Jahren leistungsstarke und moderne Software Lösungen für multichannel Kommunikationsprozesse in Contact Centern. Zu unseren Kunden gehören Konzerne aus dem Dax-30-Index, mittelständische Unternehmen und eigenständige Call Center aus der DACH-Region. Individualität in den Anwendungen und eine nachhaltige Zusammenarbeit mit unseren Kunden ist eine unserer besonderen Stärken.

Zukunftstechnologien, wie intelligente Vernetzung, künstliche Intelligenz und Industrie 4.0 treiben wir als innovatives und kreatives Unternehmen maßgeblich voran. Dafür werden wir regelmäßig ausgezeichnet. Zuletzt als Top Innovator 2017.

Als solides deutsches Unternehmen der Telekommunikationsbranche sind wir auf Wachstumskurs und werden unsere Marktstellung noch weiter ausbauen.

Unterstützen Sie uns dabei als

Junior Key Account Manager (m/w)

Ihren Vertriebsbereich können Sie selbstverständlich flexibel von Ihrem Home-Office aus betreuen.

Ihr Verantwortungsbereich:

- Sie begeistern und überzeugen Kunden für unsere innovativen Softwarelösungen
- Die Beziehungen zu unseren langjährigen bestehenden Kunden werden von Ihnen gepflegt und dabei stabil weiter entwickelt
- Die ersten Kontakte zu unseren Kunden knüpfen Sie persönlich am Telefon oder auf Messen
- Sie vertiefen die Zusammenarbeit durch persönliche Gespräche bei unseren Kunden vor Ort
- Im Rahmen zielgerichteter Ansprache entwickeln Sie Vertriebsstrategien und erarbeiten individuelle Präsentationen und Angebote
- Sie repräsentieren die Sikom Software GmbH professionell auf Messen und Kongressen

Sie bringen mit:

- Sie haben Spaß am abschlussorientierten Verkaufen sowie kundenindividueller Nutzenargumentation
- Sie verstehen die Bedarfe unserer Kunden beim Zuhören und haben Interesse passgenaue Lösungen im Umfeld von IT-, TK- oder Contact Centern zu entwickeln
- Sie haben neben einer wirtschaftswissenschaftlichen Ausbildung oder eine vergleichbare Ausbildung eine hohe technische Affinität
- Sie sind gerne unterwegs und haben Spaß daran sich auf unterschiedliche Menschen einzustellen
- Sie überzeugen durch eine offene und kompetente Ausstrahlung sowie durch Kommunikationskompetenz und der Anwendung von modernen Vertriebsmethoden
- Sie haben Spaß Ihre Ziele mit Durchhaltevermögen und intelligenten Strategien zu erreichen, sind aber auch den Umgang mit Rückschlägen gewohnt
- Sie sind intern ein Teamplayer und davon überzeugt, dass komplexe und individuelle Kundenlösungen nur gemeinsam entstehen können

Wir bieten Ihnen:

- Gezielte Einarbeitung durch Begleitung eines Seniors und individuelle Weiterbildung durch anerkannte Experten
- Kurze Wege und schlanke Hierarchie
- Incentives wie z.B. Kinderbetreuungszuschuss
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem solide geführten Familienunternehmen mit einer 20-jährigen Tradition
- Ein innovatives Umfeld mit moderner Ausstattung

Werden Sie Teil unseres Teams. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung mit Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen sowie frühestmögliche Eintrittsmöglichkeiten an personal@sikom.de. Bei Fragen: Nicole Heintz – n.heintz@sikom.de oder +49 6221 13788 118

Sikom Software GmbH | Tullastraße 4 | 69126 Heidelberg | www.sikom.de

